证券代码：300390 证券简称：天华超净

**苏州天华超净科技股份有限公司投资者关系活动记录表**

 编号：2015-005

|  |  |
| --- | --- |
| 投资者关系活动类别 | **√**特定对象调研 □分析师会议□媒体采访 □业绩说明会□新闻发布会 □路演活动□现场参观 □其他 （请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 广发证券股份有限公司 王亮安信证券股份有限公司 潘暕嘉实基金管理有限公司 丁杰人 南方基金管理有限公司 陈卓方正富邦基金管理有限公司 巩显峰汇丰晋信基金管理有限公司 朱剑胜圆信永丰基金管理有限公司 李家亮九泰基金管理有限公司 李永兴上海从容投资管理有限公司 陈蒙华夏财富创新投资管理有限公司 吕一闻 浙江国贸东方投资管理有限公司 尚天鹏上海伏明资产管理有限公司 罗垲霖上海丹羿投资管理合伙企业 朱亮 |
| 时间 | 2015年12月28日 |
| 地点 | 公司三楼会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 裴振华、陆建平、谢武 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | **1、请介绍一下公司的基本情况。**答：公司主要从事静电与微污染防控解决方案的设计以及防静电超净技术产品的研发、制造和销售。静电与微污染防控解决方案主要对工业生产过程中的静电与微污染进行防护和控制，以提高产品的可靠性和良率，主要配套于先进制造业，为液晶显示、半导体、硬盘存储、通讯、医药等诸多行业提供基础性保障。公司成立于1997年，通过18年的发展，已积累了大量的专利技术和专有技术，设立了江苏省企业院士工作站、江苏省（天华）防静电超净工程技术研究中心等研发载体。公司具备为客户提供量身定制的系统方案的解决能力，积累了丰富的下游行业应用经验，形成了涵盖人体防护、制程防护和环境防护三大领域的产品系列，是目前国内产品种类最多、配套能力最强的企业之一。产品得到了许多国际知名客户的广泛认可，在行业内拥有很强的技术优势和优质大客户资源优势。**2、请介绍一下国外同行业的情况，天华超净与之相比具有什么优势。**答：国外同行企业虽然涉足该领域比较早，但大多数企业产品相对单一，发展存在一定的瓶颈。但是，静电与微污染防控技术是一个系统工程，方案的设计与产品配置必须符合“木桶原理”，即不能存在“短板”，因此静电与微污染防控解决方案必须考虑静电、微污染之间的防控系统平衡，同时也要考虑不同防静电超净技术产品之间的系统平衡，任一环节出现不足都可能导致整个防控失效，最终影响产品的品质和可靠性。而天华超净凭借系统化的设计能力，18年的技术积累，涵盖制程、人体、环境在内的防静电超净技术产品的整合配套能力，具有很强的优势。**3、防静电超净技术产品市场集中度较低，公司如何将企业做强做大？****答：**防静电超净技术产品应用范围广，市场容量大，但行业集中度较低，客户非常分散，类似天华超净这样具备整体方案设计能力、自主开发能力、产品集中供应能力的企业却为数不多，天华超净凭借自身优势，拥有越来越多的优质客户资源，且下游客户 “优质优价、主流汇聚”采购策略越来越趋势化，天华超净能够顺应客户需求，业务模式的创新取得明显成效，例如，天华超净与华为公司的合作就是一个很好的案例，公司刚刚获得华为公司“2015年度优秀供应商”奖。未来，公司与大客户的合作将更加深入，产品开发结合将更加紧密，业务合作范围也将不断扩大；另一方面，公司通过新增产能、自主设计+生产外包等形式，不断丰富产品线、增强产品集成供应能力；同时，公司也将通过资本市场，积极并购本行业或相关行业内具有一定协同性的优秀企业。**4、目前，背光源市场竞争比较激烈，公司为什么考虑投资新建背光源项目？**答：目前国内背光源竞争比较激烈的是低端产品市场，而公司此次投资新建的背光源产品主要定位于中高端市场。随着大屏幕超薄手机的普遍使用、用户对节能要求的提高以及手机运行速度的提升，对手机背光源的技术要求也越来越高，行业也处于升级换代的需要，公司正是在此背景和时机下决定投资新建高亮超薄背光源项目。（1）公司对该项目进行了充分调研，准备比较充分；背光源产品市场定位合理，产品工艺设计先进。（2）公司组建了很强的高端背光源项目团队，团队成员均长期服务于业内一线背光源企业，具有优秀的设计及管理经验。（3）公司引进业内最先进的生产设备和测试设备，有效保证产品加工技术和高品质要求。（4）随着背光源技术要求的提高，对产品生成过程中的静电与微污染防控技术要求也更加严格，公司拥有其他背光源生产企业无可比拟的防静电超净技术保障优势。（5）公司18年来所积累的优质客户资源为背光源的市场推广建立了广泛的客户基础。公司已经与众多知名液晶显示及手机通讯领域企业建立了长期稳定的合作关系，现有客户对高端背光源存在较大需求。 **5、 公司背光源产品的产能情况如何？**答：公司背光源项目的规划产能300万片/月，目前已具备200万片/月的生产能力，现已通过一些客户的认证，正小批量试产，明年一季度有望实现销售。**6、公司在未来发展战略上有何考虑？**答：我们将继续巩固公司在国内防静电超净技术产品领域的领先地位，不断深耕现有防静电超净技术产品主业，同时横向通过整合具有互补性、协同性的优势企业，发展并壮大现有产业规模。未来也将利用公司市场和客户资源关注新的技术领域和客户新的需求，积极寻求合作机会，挖掘新的业务增长点。 |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2015年12月28日 |